

สารจากประธานกรรมการ

ในช่วงปี 2562 เป็นอีกปีที่บริษัทเผชิญกับความท้าทายจากความผันผวนของเศรษฐกิจและการเงินของโลก การเผชิญกับปัจจัยเสี่ยงสงครามทางการค้าระหว่างสหรัฐฯ กับจีน นโยบายกีดกันทางการค้าของสหรัฐฯ ที่มีความเข้มข้นขึ้น นโยบายการชะลอตัวทางเศรษฐกิจของจีน และกระแสการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยี (Disruptive Technology) ที่ก่อให้เกิดการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมผู้บริโภค เกิดธุรกิจผลิตภัณฑ์หรือบริการใหม่ๆ ส่งผลให้การส่งออกโดยรวมของบริษัทลดลง สำหรับปัจจัยภายในประเทศที่ค่าเงินบาทแข็งค่าขึ้น ซึ่งมีอัตราที่แข็งค่ามากกว่าประเทศอื่นในกลุ่มอาเซียน ราคาสินค้าของประเทศคู่แข่งจึงต่ำกว่า ทำให้ความสามารถในการแข่งขันของบริษัทลดลง ซึ่งส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัท

ธุรกิจสับปะรดของประเทศไทยในปี 2562 เกิดการชะลอตัวลงอย่างต่อเนื่องจากสถานการณ์สับปะรดลดลง ตั้งแต่กลางปี 2561 เนื่องจาก เกษตรกรมีการปรับเปลี่ยนไปปลูกพืชอื่น เช่น มันสำปะหลัง อ้อยโรงงาน และข้าวโพดเลี้ยงสัตว์ เป็นต้น ทำให้ปริมาณผลผลิตสับปะรดมีน้อยลงไม่เพียงพอต่อความต้องการของโรงงาน ส่งผลให้ราคาสับปะรดส่งโรงงานในปี 2562 ปรับตัวสูงขึ้นต่อเนื่อง แต่ราคาขายไม่สามารถปรับเพิ่มได้ตามตามราคาวัตถุดิบที่สูงขึ้น เนื่องจากผู้ซื้อต่างประเทศบางส่วนหันไปนำเข้าสับปะรดจากประเทศคู่แข่งของไทย เช่น ฟิลิปปินส์และอินโดนีเซียที่มีปริมาณสับปะรดเพิ่มขึ้นตั้งแต่ปี 2560 โดยในปีนี้อินโดนีเซียเพิ่มกำลังการผลิตสูงขึ้นกว่าทุกปีที่ผ่านมาจากสภาพอากาศที่เป็นปกติ และสหภาพยุโรปยังให้สิทธิทางภาษี (GSP) จึงเสียภาษีนำเข้าต่ำกว่าไทยถึง 3.5% ขณะที่ฟิลิปปินส์ก็ได้ GSP+ ทำให้ภาษีนำเข้าต่ำกว่าไทย 18.5% ทำให้ทั้ง 2 ประเทศมีต้นทุนสินค้าต่ำกว่าประเทศไทยมาก ขณะที่ผู้ส่งออกไทยยังประสบปัญหาต้นทุนกระป๋องและค่าแรงงานที่ปรับสูงขึ้น เงินบาทแข็งค่าขึ้นมาก การกำหนดราคาขายจึงสูงกว่าประเทศคู่แข่งมาก ส่งผลให้บริษัทมีความยากลำบากในการขายสินค้าอย่างมาก แต่ด้วยคุณภาพของสินค้า ชื่อเสียง และการบริการที่ดีของบริษัท ความร่วมมืออย่างใกล้ชิดระหว่างคณะกรรมการและผู้บริหารเป็นส่วนสำคัญในการติดตามประเมินและบริหารความเสี่ยงในธุรกิจ นอกจากนี้การให้ความสำคัญกับคุณภาพการบริการและการจัดการความสัมพันธ์กับลูกค้าจะช่วยให้บริษัทผ่านอุปสรรคในปีนี้ได้

สำหรับการดำเนินงานในปี 2563 ประเด็นสงครามการค้าระหว่างสหรัฐฯ กับจีนที่ยกระดับความรุนแรงขึ้น ปัญหาอัตราแลกเปลี่ยน และสภาวะสับปะรดตลาดในตลาดในปี 2562 ประกอบกับปริมาณสินค้าคงคลังของผู้ผลิตในภูมิภาคนี้ยังมีปริมาณมาก ซึ่งเป็นปัจจัยกดดันให้ไม่สามารถปรับราคาขายในตลาดได้มากนัก ส่งผลกระทบต่อผลการส่งออกสินค้าของบริษัทในระยะต่อไป ในปี 2563 จึงเป็นปีที่มีความท้าทายในการบริหารจัดการของบริษัท ซึ่งบริษัทได้วางแผนการผลิตและรักษาระดับสินค้าคงเหลือเพื่อตอบสนองต่อความต้องการของตลาดอย่างระมัดระวัง อีกทั้ง ได้กำหนดแนวทางในการขยายตลาดไปยังยุโรปตะวันออก ศึกษาวิจัยเพิ่มประเภทของผลิตภัณฑ์ และส่งเสริมการนำนวัตกรรมมาใช้ในการสร้างมูลค่าเพิ่มในการผลิตในระยะต่อไป

ผลการดำเนินงานปี 2562 สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2562 ของบริษัทมียอดรายได้รวม 1,972.01 ล้านบาท มีผลขาดทุนสุทธิจากการดำเนินงาน 537.07 ล้านบาท เมื่อรวมส่วนแบ่งกำไรในบริษัทร่วมจำนวน 70.01 ล้านบาท จึงมีขาดทุนสุทธิรวม 467.06 ล้านบาท ในขณะที่ผลการดำเนินงานสำหรับปี 2561 สิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2561 บริษัทมียอดรายได้รวม 2,430.76 ล้านบาท มีผลขาดทุนสุทธิจากการดำเนินงาน 36.57 ล้านบาท เมื่อรวมส่วนแบ่งกำไรในบริษัทร่วมจำนวน 205.55 ล้านบาท จึงมีกำไรสุทธิรวม 168.98 ล้านบาท

ในส่วนของผลการดำเนินงานของบริษัทร่วมคือบริษัท อีสเทิร์น ซีบอร์ด อินดัสเทรียล เอสเตท (ระยอง) จำกัด ปีนี้บริษัทรับรู้ส่วนแบ่งกำไรตามวิธีส่วนได้เสียในงบกำไรขาดทุน จำนวน 70.01 ล้านบาท ซึ่งลดลงจากปีก่อน 135.54 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 65.94 เนื่องจากมีรายได้จากการขายลดลง

บริษัทได้ให้ความสำคัญกับการส่งเสริมสนับสนุนกิจกรรมโครงการต่างๆ ที่เป็นประโยชน์ต่อสังคมอย่างต่อเนื่องทุกปี อาทิ การอนุรักษ์ธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม การพัฒนาคุณภาพชีวิต สุขภาพอนามัย การศึกษา การกีฬา การศาสนา ให้กับพนักงานและชุมชนรอบที่ตั้งโรงงาน

ในนามคณะกรรมการบริษัท ผมขอขอบคุณท่านผู้ถือหุ้น ลูกค้าทั้งในและต่างประเทศ ชาวไร่ของบริษัท สถาบันการเงินต่างๆ พนักงานทุกคน และผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย ที่ให้การสนับสนุนการดำเนินงานของบริษัทด้วยดีเสมอมา คณะกรรมการบริษัทและฝ่ายบริหาร รวมทั้งพนักงานทุกคน จะมุ่งมั่นในการทำงานเพื่อพัฒนาบริษัทให้เจริญเติบโตยิ่งขึ้นสืบไป



(นายเพียร เมฆานนท์ชัย)

ประธานกรรมการ